

FREELANCE REISEBERATERIN / REISEBERATER



Worldia entwickelte eine fantastische Technologie, um die Planung und Buchung einer maßgeschneiderten Reise so einfach und gleichzeitig so spannend wie möglich zu machen. Wir sind ein Pionier in der Branche und bieten unseren Partnern einzigartige B2B2C-Lösungen an.

Wir garantieren:

- o Die beste Produktauswahl
- o Nützliche Informationen für Ihre Reise
- o Die perfekten Routen für Ihre Bedürfnisse
- o Berater, die eine Leidenschaft für das Reisen haben und es lieben, Kunden zu helfen
- o Die besten verfügbaren Preise in Echtzeit

Seit 2014 ist Worldia ein Key-Player in der französischen Reisebranche für maßgeschneiderte Reisen und seit 2018 sind wir erfolgreich auf dem DACH-Markt sowie in Singapur, Amerika, Thailand und Australien tätig. Seit 2020 haben wir auch damit begonnen, unser Produkt auf dem BeNeLux-Markt einzuführen. Da wir immer noch im Wachstum sind, suchen wir nun ehrgeizige und offene Menschen, die mit uns wachsen möchten.

Unsere Werte:

- (Vertrauen) Vertrauen ist Wertschätzung
- (Offenheit) Sei innovative und neugierig
- (Qualität) Der Kunde ist König
- (Ambition) Zielorientiertes denken
- (Spaß) Hab Spaß mit dem was du machst

Das sind Ihre Aufgaben:

Wir suchen Sie als erfahrener Reiseprofi. Haben Sie mehrere Jahre als Reiseberater/in oder als Filialleiter/in in einem Reisebüro gearbeitet, dann sind Sie genau die richtige Person um bei uns im Team zu arbeiten. Wir stellen Ihnen einen kostenlosen Zugang zu unserer Plattform gewähren und Ihnen auch die Möglichkeit geben bei anderen Veranstaltern durch unsere Plattform zu buchen und Sie können sich voll und ganz auf die Reiseberatung konzentrieren. Die administrativen Aufgaben erledigen wir für Sie. Wenn Sie einen großen eigenen Kundenstamm haben, freuen wir uns auf Ihre Bewerbung. Teilen Sie Ihre Arbeitszeit frei ein. Wir bieten ein attraktives Modell als freischaffende Reiseberater/in. Unser schönes Reisebüro in Berlin steht Ihnen nach Absprache bei Bedarf zur Verfügung.

- Sie erhalten von uns komplette Unterstützung bei Schulungen und Beratungen.
- Wir können Ihnen je nach Umsatz auch eine Personalisierte Website anbieten oder den Zugang zu unserer White Label Plattform.
- Kostenfreie Schulungen, Informationsmaterialien sowie Inforeisen werden von uns organisiert.

- Auch für den eigenen Urlaub stehen Ihnen attraktive Ermäßigungen zu. Sollten Ihre Kunden während Ihres Urlaubs Unterstützung benötigen, übernehmen wir diese gerne für Sie.
- Damit Sie sich nach wie vor einem Team zugehörig fühlen, organisieren wir Jahrestreffen wie auch regelmäßige Stammtische.
- Es wird kein Mindestumsatz erwartet. Sie erhalten 8% Provision und sollten Sie mehr als 100.000 Euro Umsatz im Jahr erreichen wird die Provision auf 10% erhöht.

Sie haben die Gelegenheit die Vorzüge des mobilen Reisevertriebs zu nutzen und können somit Ihren Betrieb erhalten oder eine neue Existenz aufbauen. Ihre Kunden bleiben Ihnen erhalten, die Umsatzrendite steigt wieder und wir helfen in allen Situationen.

Die professionelle Software wird Ihnen gestellt sodass sie wie gewohnt Angebote erstellen und buchen können. Es steht Ihnen frei Ihre Arbeitsmaterialien nach Ihren Wünschen und Bedürfnissen zu gestalten. Natürlich würden Sie auch kostenlose Marketing Materialien durch uns erhalten.

Wir stehen Ihnen kontinuierlich persönlich als Ansprechpartner zur Verfügung und unterstützen Sie bei Ihren ersten Schritten in die Selbständigkeit. Auch später stehen wir im Reiseberater-Alltag mit Rat und Tat zur Seite.

Auch wenn mal etwas schief gehen sollte, stellen wir Ihnen alle Informationen für juristischen Beistand zur Verfügung.

Falls Sie Interesse haben am Programm teilzunehmen, erhalten Sie ein tolles **Starterpaket**, welches Sie bei der Akquise unterstützen wird. Dieses Paket enthält unter anderem Gutscheine und Vergünstigungen mit denen Sie Freunde, Bekannte und existierende Kunden auf Ihre Reiseberater Tätigkeit aufmerksam machen können.

Zusätzlich bieten wir eine große Auswahl an individuellen Werbeaktionen mit denen Sie sich von der Masse abheben können. Durch einen effizienten Marketing Mix, der Strategien wie Aktions-Pakete, Anzeigen und Kundenmailings enthält können Sie Stamm- wie auch Neukunden aktivieren.

Auch können Sie weiterhin von unserem Fulfillment und Customer Support Team Gebrauch machen, damit Sie sich nach wie vor auf das Wesentliche konzentrieren können: **Reiseträume erfüllen und verkaufen!**

Das sind wir!

- Wir lassen Reiseträume wahr werden. Ehrgeiz ist unser Wert!
- Wir bieten zahlreiche Ermäßigungen für Ihre persönliche Reise
- Unser Hauptsitz befindet sich im Herzen von Paris, unsere internationale Basis ist in Berlin in der Factory Mitte - zwei fantastische Orte
- Flexible Arbeitszeiten sowie die Möglichkeit, ab und zu vom In- oder Ausland aus zu arbeiten.

Wollen Sie Teil unserer Reise sein? Senden Sie uns einfach Ihren Lebenslauf und eine Erklärung, warum Sie mit uns zusammenarbeiten möchten

